



Aumenta el interés de invertir en el exterior por parte de uruguayos

Además, Uruguay atrajo a capitales de nuevos países latinoamericanos a raíz de la inestabilidad en la región derivada de las crisis sanitaria, económica y social

Crecen las consultas de uruguayos para invertir en el exterior. Esta tendencia viene en ascenso durante los últimos años, aunque la pandemia provocada por el covid-19 aceleró este fenómeno, según las gestoras patrimoniales consultadas por *Café & Negocios*.

En este sentido, desde la gestora patrimonial Nobilis, se aseguró que en 2021 “se abrieron más cuentas y por montos más elevados en el exterior” que lo registrado en años anteriores.

Por otra parte, el country manager de Balanz, Juan José Varela, aseguró que “Uruguay es un combo perfecto”, debido a la seriedad del país por “el manejo de la crisis sanitaria y de la política macroeconómica”, lo que hace que el inversor pueda manejar sus activos en el extranjero desde Uruguay y se sienta más cómodo.

Varela explicó que, en la actualidad, los inversores nacionales prefieren abrir cuentas en Estados Unidos antes que en Suiza. De hecho, el 95% de sus clientes eligieron al gigante del norte frente al 5% que están dispuestos a llevar su patrimonio (o parte de éste) el pequeño europeo, pese a la trayectoria y reputación de sus bancos.

“En general, los uruguayos con un patrimonio considerable son los que prefieren dar apertura de cuentas en Suiza, pero Estados Unidos es el destino predilecto por los uruguayos” a la hora de sacar sus capitales fuera de la frontera de su país, dijo el experto en diálogo con *Café & Negocios*.

Asimismo, Varela explicó que el rubro que no falla a la hora de invertir es el de tecnología de la información o TI.

“Es habitual que los clientes con ahorros más importantes quieran tener una cuenta en el exterior, y es razonable que a medida que el capital sea más importante se busque también una diversificación, no sólo a nivel de tipos de activos sino también a nivel de jurisdicciones”, explicó la gestora patrimonial Nobilis, cuya apertura de cuentas se realiza en la jurisdicción local y en Nueva York.

Nuevos jugadores

Por otro lado, Mariano Sardáns, el CEO de FDI, una gerenciadora de patrimonios presente en 14 países (incluyendo a Uruguay), apuesta por las nuevas plataformas de inversión. “Durante el confinamiento, muchas personas conocieron estas herramientas”, sostuvo. Las más conocidas son Charles Schwab Corporation o

Interactive Brokers.

Estas plataformas funcionan bajo la misma lógica de “una institución financiera tradicional común y corriente, pero no hay vendedores en el medio y al no haber intermediarios la transacción es gratis (o de bajo costo)”, explicó Sardáns.

Sin embargo, este nuevo modo de invertir capitales puede convertirse en un arma de doble filo si el usuario no tiene en cuenta los diferentes riesgos y variables. Ahí entran en juego las gerenciadoras, que guían a sus clientes en estas operaciones.

Sardáns explicó a *Café & Negocios* que, si bien se debe tener en cuenta el perfil de los clientes (como el monto a invertir, su nivel de riesgo, sus pretensiones), se busca diversificar las operaciones lo más que se pueda tanto en las plazas en que se realizan las operaciones como los sectores de la economía en que se invierte” para “disminuir los riesgos”.

“La cartera de acciones tiene

que ser global, multirubro, multisectores, multimercados, multipaíses, multimonedas; tiene que primar la diversificación”, recalcó Sardáns. La estrategia de su empresa aplica determinados sesgos para invertir: energía, commodities, finanzas e inmuebles.

Sin embargo, desde hace un tiempo ya no estimula las inver-

● ●
La “diversificación” es clave a la hora de invertir tanto en plazas como en sectores económicos

siones en TI porque la pandemia hizo que “estas empresas entren en una especulación muy grande”, lo que a largo plazo puede afectar los capitales invertidos.

Desde FDI, se ratificó a Estados Unidos como principal destino de las inversiones, pero, por la estrategia ya mencionada, también invierten en empresas europeas y países emergentes. “La banca suiza está sufriendo un lento deterioro”, especificó Sardáns, quien, además, puntualizó que los servicios financieros en este país se tornaron “estúpidamente caros”.

El continente mira a Uruguay

La pandemia, las crisis económicas y la inestabilidad política de los países de la región dejaron a Uruguay como “una perla” en medio de un continente “que parece una selva”, según profesionales del sector de inversiones.

En este marco, muchos inver-

sionistas extranjeros decidieron seguir confiando en Uruguay para ampliar sus patrimonios: “países como Argentina y Brasil directamente fugan sus activos” por la inestabilidad de sus mercados, explica Sardáns. “Buscan estabilidad”, añadió.

Po otro lado, nuevos países del continente comenzaron a confiar en Uruguay para trabajar su patrimonio. Es el caso de Chile, Perú y Colombia. A su vez, de a poco, los estadounidenses comienzan a confiar en el país, y “miran a Punta del Este” para invertir o establecerse, sostuvo Sardáns.

El rubro de la tecnología, de a poco, se abre paso en el mercado local y se consolida como un atractivo para las inversiones. “Esto se debe a las apuestas que se han concretado en los últimos años en el rubro tanto públicas como privadas”, concluyó Sardáns.

Desde Nobilis, confirmaron que, si bien tienen clientes extranjeros y “las consultas han aumentado un poco”, la mayor parte de sus clientes corresponden a familias uruguayas.

Sin embargo, la gestora patrimonial dijo a *Café & Negocios* que en los últimos años han tenido varias consultas especialmente de argentinos. Sobre la influencia de la crisis sanitaria en el comportamiento de sus clientes, la empresa sostuvo que “para mucha gente la pandemia fue un recordatorio sobre la importancia del ahorro y la posibilidad de tener un capital a resguardo en caso de necesidad”. ●

Fuera de fronteras

Según datos divulgados por el Banco de Pagos Internacionales en 2020, al 30 de setiembre de 2019 los activos bancarios de uruguayos en el extranjero alcanzaban un valor de US\$ 14.699 millones. Al mismo tiempo, los pasivos (o deudas) ascendían a US\$ 7.638 millones. Esto quiere decir que los uruguayos, incluyendo al Estado, tiene fuera de frontera un patrimonio neto por US\$ 7.061 millones, que está colocado en los sectores financiero, empresas no financieras, familias y gobiernos, entre otras entidades, según los últimos números divulgados al respecto.